

Entreprise:

POLYTEC France (www.polytec.fr), filiale d'un groupe allemand, est une société de taille humaine d'une quinzaine de personnes. Polytec est leader mondial en systèmes de mesure optique et en vibrométrie laser destinés à l'industrie Aéronautique/défense, Automobile, Mécanique mais aussi dans d'autres domaines comme l'éducation et la recherche. La gamme de POLYTEC est constituée de produits très performants qui s'adressent à tout type d'application. Nos produits de mesure optique s'adressent à un vaste marché en recherche de produits innovants.

Dans le cadre du renforcement de l'équipe, au sein de la division Systèmes de Mesures Optiques, nous recherchons un(e) :

Ingénieur Technico-Commercial en systèmes de mesures vibratoires (H/F)

Votre mission :

Au sein du département Systèmes de mesure optique, vous assurez de manière non exhaustive les missions suivantes :

- Développement commercial basé sur la prospection de nouveaux clients et le suivi des clients existants
- Développement de nouveaux marchés en accord avec la stratégie de l'entreprise
- Démonstrations des produits
- Support technique, Installation et formation aux équipements
- Analyse des besoins techniques, rédaction des offres commerciales et réponse aux appels d'offres
- Elaboration du budget, du plan moyen terme, des prévisions commerciales et suivi des actions de développement
- Participation à des salons et congrès

Profil:

De formation supérieure, vous avez suivi un cursus d'ingénieur avec un gout pour la vente, ou un cursus commercial avec la fibre technique (idéalement dans l'optique ou systèmes de mesure). Vous avez une base de connaissances permettant une bonne compréhension des demandes de mesure dans différents domaines techniques et industriels. Des connaissances et une expérience dans les domaines suivants seraient un plus :

- Optique, Electronique
- Théorie des vibrations et traitement de signal
- Métrologie

Vos qualités sont une grande capacité à négocier, argumenter et convaincre en cherchant et proposant des solutions adaptées. Vous savez rester autonome au quotidien. Vous êtes rigoureux et organisé. Vous faites preuve d'écoute et d'analyse pour comprendre les besoins complexes de vos clients. Nous avons quotidiennement des contacts avec notre maison mère en Allemagne, l'anglais est indispensable.

Poste en CDI basé à Châtillon (92) avec déplacements en clientèle (majorité en France) et en Allemagne

Expériences requises : de 2 à 5 ans minimum

Rémunération : selon profil

Contact : f.donot@polytec.fr

Ref Offre : OMS-ITC23